

Auftragsabwicklung im Luftverkehr (Export)

Von der Offerte bis zur Abrechnung

Präsenzveranstaltung oder Live Webinar

€ 899,⁹⁹ p./Pers. + MwSt (Gesamtpreis)

1 Tag – 09:00 bis 16:00

Inhalt

Auftragsabwicklung im Luftverkehr (Export)

- Offertenerstellung (Inhalte verstehen, Besonderheiten, Kalkulation etc.)
- Vorläufe organisieren (Beförderungsmittel, LAT, Haftungsfragen)
- AWB-Erstellung (auch nach L/C-Vorschriften)
- Ablauf und Besonderheiten der Exportzollabfertigung
- Bearbeitung von Schadenfällen
- Abrechnung an den Kunden
- Abrechnung an den Agenten bei collect u. profit share sowie back-to-back))

DAS Seminar, um den vollständigen Ablauf einer Auftragsabwicklung im Luftfrachtgeschäft kennenzulernen! In diesem Seminar werden **alle** Besonderheiten vorgestellt und **intensiv** besprochen (z.B. die Abrechnung an Ihren Agenten bei bestehenden Routing Orders, bei back-to-back AWB´s oder Profit Share Agreements).

Aviation Partner – Martin Siewert

Telefon: +49-(0)179-592 70 25 – Mail: info@aviation-partner.de

Im Zuge **einkommender** Offerten von den **Carriern** erfahren Sie, welche wichtigen **Details** zu berücksichtigen sind und wie manche **Abkürzung** zu **deuten** ist.

Wir besprechen gemeinsam einkommende Offerten der unterschiedlichen Beförderer (Vorläufe, verschiedene weitere **Kostenpositionen bis FCA** sowie die **Kosten** der Beförderung **bis Ankunft Destination**).

Auf Basis dessen kalkulieren wir die Offerte an Ihren Kunden.

Ihr Erfolg: Sie werden die Begriffe **zielsicher** deuten können und entsprechende Exportabläufe für die jeweilige Versendung gewährleisten können.